

## 神戸市海洋産業振興に関する有識者会議 提言骨子

### 整理すべきこと

#### (1) 海洋産業の定義

海洋産業のすそ野は広く捉えて、その中から神戸らしい組み合わせを選ぶと良い

#### (2) 神戸の強みの再確認

強みは「立地的特性」と「港町としての歴史（産業&学術）」

##### ➤ 立地的特性

ウォーターフロントや山から海への景観があること

市民にとっての神戸の魅力に「海」があること

おしゃれなイメージ

##### ➤ 産業

既存の海洋産業（港湾、造船、土木、水産、海洋調査、観光、真珠など）があること

新しい海洋産業（水素、CNP）があること

##### ➤ 学術

海洋に強い神戸大学があること

優秀な技術者を排出する神戸高専があること

市内に23の大学と研究機関等が集積していること

##### ➤ 産官学の連携基盤

海洋の科学技術に関する産官学が集う「Techno-Ocean」の開催地であること

「大学都市神戸 産官学プラットフォーム」を全国に先駆けて設立したこと

#### (3) 既存の海洋産業

➤ 神戸の強みのひとつである「既存の海洋産業」が、歴史を活かしながら時代に応じて柔軟に、持続的に変化することの意義を再確認すべき

➤ 神戸市は、既存の海洋産業がサステナブルに成長することを支援することで、雇用の継続・拡大や新たな雇用の創出、若者の定住といった成果が期待される

#### 【課題】

✓ クローズな世界、横のつながり希薄

✓ DXやIT化が遅れている

✓ 人材不足が深刻

✓ 脱炭素・環境負荷の低減がマスト（グローバルな動き）

✓ 従来手法「プロダクト販売」での事業利益獲得が困難 特にものづくり

その主な理由：日本経済の鈍化、商品ライフサイクルの短縮、価格競争の助長、モジュール化による参入ハードルの低下

#### 【求められていること】

✓ 環境に配慮した事業展開

✓ 価値創造のイノベーション：新技術の開発・発展（無人化・省力化・脱炭素など）

✓ 価値獲得のイノベーション：「プロダクト販売」以外にも多様な収益源を認識し検討

- ✓ 取るべき手段の例：異分野・若者の参入促進、業界標準をリードする・サービスで儲ける

【価値創造のイノベーションに伴う事象】

新技術の発展に伴い、仕事の高度化・複雑化が進む

取るべき手段の例：多様な働き方の推進、リスクリング・リカレント

(4) 目標設定

ロードマップのゴールの明確化

**理念と中長期戦略に向けた政策オプション**

(1) 理念の設定

行政である神戸市は、海洋は私たちが生きるための最低限の基盤であり、社会、経済はその上に成り立つ、ということをも理念としてもっておくべき

(2) 中長期戦略に向けた政策オプション

【目標】 海洋に関連する多様なビジネスが集まっていること

【市の果たすべき役割】 「つなぐ」「場を提供する」「情報と学びの提供」

【政策オプション】

- 神戸らしい新しいかたちの海洋産業を具現化する  
神戸のイメージと関連するものを組み合わせ打ち出す  
例) 真珠×デジタル技術、港湾の高付加価値化  
防災・ファッション・食・観光・ARやVRなどのデジタル技術も神戸らしいテーマ  
資金調達として ESG 投資やインパクト投資の事例も参考とする
- 価値創造・価値獲得を目指してプラットフォームを形成する
- 実証や研究の場を提供する
  - ① KOBE マリンネットワーク
  - ② 産官学の連携強化  
神戸大学を中心に据える、大学都市神戸 産官学プラットフォームの活用
  - ③ コーディネーターの設置
  - ④ 海プロジェクト（実証場所の提供とビジネス化に向けた伴走）
  - ⑤ 若者の参入促進とビジネス化への支援  
スタートアップ支援チームとの連携  
若者と産業界が出会う場の創出 例) 神戸高専発ベンチャー企業×港湾局
  - ⑥ 専門人材の育成・新たな分野への参入促進 例) リスキリング・リカレント、副業
- 普及啓発を効果的かつ継続的に展開する  
理念に基づく継続的かつ効果的な普及啓発をもって、市民に行動変容を促す
  - ① 神戸港の親水エリアの活用 例) 環境学習、公開型環境調査
  - ② ファミリー層向け体験型イベントの継続・拡充
  - ③ 産官学連携による次世代人材育成の継続